

# INSCREVE-TE!



## CURSO PROFISSIONAL TÉCNICO/A DE VENDAS



O Técnico de Vendas é o profissional qualificado apto a realizar a prospeção de mercado e a promover e efetuar a venda de produtos e ou serviços, através dos contatos estabelecidos com clientes, com vista à sua satisfação e fidelização.

### ✓ Formação Sociocultural

Português, Língua Estrangeira (I, II, III);  
Área de Integração;  
Tecnologias de Informação e Comunicação;  
Educação Física.

### Formação Técnica ✓

Vender;  
Organizar e Gerir a Atividade;  
Comunicar em Vendas;  
Comunicar em Inglês;  
Inclui FCT/Estágio - 200h 11ºano e 400h 12ºano.

### ✓ Formação Científica

Economia;  
Matemática.

### PAP ✓

Este curso culmina com a apresentação de um projeto de demonstração das competências e saberes adquiridos ao longo da formação.

[www.aememmartins.pt](http://www.aememmartins.pt)

**+351 219 229 500**

Após a conclusão de um Curso Profissional obténs o ensino secundário e certificação profissional, conferindo o nível IV de qualificação do Quadro Nacional de Qualificações e permitindo a candidatura ao ensino superior.

Educação Moral e Religiosa (opcional)