

# Curso Profissional Técnico de Vendas

**O Técnico de Vendas é o profissional qualificado apto a realizar a prospeção de mercado e a promover e efetuar a venda de produtos e ou serviços, através dos contactos estabelecidos com clientes, com vista à sua satisfação e fidelização.**



## Formação Sociocultural

Português, Língua Estrangeira (I, II, III);  
Área de Integração;  
Tecnologias de Informação e Comunicação;  
Educação Física.

## Formação Científica

Matemática;  
Economia.

Educação Moral e Religiosa (opcional)

## Formação Tecnológica

Vender;  
Organizar e Gerir a Atividade;  
Comunicar em Vendas;  
Comunicar em Inglês.

A componente de formação técnica inclui uma Formação em Contexto de Trabalho/Estágio.

## Prova de Aptidão Profissional (PAP)

Este curso culmina com a apresentação de um projeto de demonstração das competências e saberes adquiridos ao longo da formação.

Após a conclusão de um Curso Profissional obténs o ensino secundário e certificação profissional, conferindo o nível 4 de qualificação do Quadro Nacional de Qualificações e permitindo a candidatura ao ensino superior.

**Escola Secundária de Mem Martins - 2020/2021**